

**Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана**  
Комитет по торговле и инвестициям**Вторая сессия**

Бангкок, 27–29 июля 2011 года

Пункт 5 предварительной повестки дня

**Упрощение процедур внутрирегиональной торговли****Упрощение процедур внутрирегиональной торговли****Записка секретариата***Резюме*

Для того чтобы воспользоваться новыми возможностями в области торговли или создавать таковые, компаниям обязательно необходимо иметь возможность обеспечивать более эффективную доставку товаров от заводских цехов до товарных складов иностранных покупателей. Поскольку инициатива в области экономического роста в Азиатско-Тихоокеанском регионе переходит от развитых стран к развивающимся странам, повышенное внимание начинают уделять роли внутрирегиональной торговли. Вместе с тем стоимость торговли между странами Азии нередко выше, чем между неазиатскими странами. В связи с этим налицо большие различия в показателях упрощения процедур торговли в странах и субрегионах Азиатско-Тихоокеанского региона. К примеру, в среднем в развивающихся странах на оформление торговых операций уходит в три раза больше времени, чем в развитых странах региона.

Простые меры, нацеленные на повышение транспарентности, могли бы в немалой степени содействовать упрощению процедур торговли, при этом затраты, связанные с осуществлением таких мер весьма небольшие. Кроме того, многие страны региона в целях упрощения процедур торговли принимают и более совершенные меры по ее упрощению, например внедряют системы «единого окна» и безбумажной торговли. Некоторые страны извлекают также дополнительную пользу из двустороннего и регионального сотрудничества в упрощении процедур торговли и все чаще включают положения об упрощении процедур в региональные торговые соглашения. Упрощение процедур транзита, как правило, явно не предусматривается в региональных торговых соглашениях, хотя это является важнейшим компонентом внутрирегиональной торговли. Помимо торговых и таможенных процедур ключом к снижению торговых издержек является совершенствование торговых логистических услуг, прежде всего услуг в области линейного судоходства.

В настоящем документе проводится обзор деятельности ЭСКАТО применительно к упрощению процедур торговли и выносятся ряд конкретных рекомендаций на предмет рассмотрения Комитетом.

## Содержание

	<i>Стр.</i>
I. Введение .....	2
II. Показатели издержек внутрирегиональной торговли и упрощения ее процедур .....	3
III. Достижение прогресса в упрощении процедур торговли .....	5
IV. Деятельность ЭСКАТО в области упрощения процедур торговли .....	7
V. Вопросы для рассмотрения Комитетом .....	9
Таблица	
Нетарифные издержки внутри- и внешнерегиональной торговли в Азии, 2007 год .....	3
Вставка	
Некоторые успехи ЮННЕкст и дальнейшая деятельность .....	8

## I. Введение

1. Поскольку за истекшие два десятилетия импортные тарифы существенно снизились, все большее значение начинают приобретать нетарифные меры, нацеленные на дальнейшее снижение издержек, связанных с международными операциями. Даже если исключить издержки, связанные с международным судоходством и прочие издержки, расходы, на оформление документации и осуществление прочих импортно-экспортных операций, могут составлять до 15 процентов стоимости товаров, поступающих во внешнюю торговлю<sup>1</sup>. Таким образом, для того чтобы воспользоваться новыми торговыми возможностями или создавать таковые, компаниям обязательно необходимо иметь возможность обеспечивать более эффективную доставку товаров от заводских цехов до товарных складов иностранных покупателей. Поскольку инициатива в области экономического роста Азиатско-Тихоокеанского региона переходит от развитых стран к развивающимся странам, то все большее значение приобретает уделение неотложного внимания упрощению процедур внутрирегиональной торговли.

2. Оценка совокупных торговых издержек, составленная ЭСКАТО, учитывает все дополнительные расходы, связанные с осуществлением той или иной операции не внутри национальных границ, а между странами. Согласно предстоящему докладу *Asia-Pacific Trade and Investment Report 2011* («Доклад о торговле и инвестициях в Азиатско-Тихоокеанском регионе, 2011 год»), где этот вопрос будет обсуждаться более подробно, эта оценка свидетельствует о том, что за истекшее десятилетие многие страны региона добились прогресса в снижении расходов. Вместе с тем, эта оценка также свидетельствует о том, что во многих случаях снижение расходов почти наполовину, возможно, обусловлено снижением тарифов. Вместе с тем, именно нетарифные торговые издержки составляют почти 90 процентов торговых издержек в целом. А поэтому, если страны региона хотят добиться еще большего прогресса, то им необходимо будет уделять повышенное внимание решению вопросов, связанных с нетарифными барьерами, включая вопросы, возникающие вследствие совершенно ненужных обременительных торговых и транзитных процедур и неудовлетворительных услуг в области логистики.

<sup>1</sup> Азиатский банк развития и Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана, *Designing and Implementing Trade Facilitation in Asia and the Pacific* (Manila, ADB, 2009). Доступно по адресу: : [www.unescap.org/tid/publication/adbescapbook.asp](http://www.unescap.org/tid/publication/adbescapbook.asp).

## II. Показатели издержек внутрирегиональной торговли и упрощения ее процедур

3. Показатели упрощения процедур внутрирегиональной торговли в субрегионах Азии далеко не одинаковы. С одной стороны, Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) достигла высоких уровней эффективности в международной торговле, исходя из тарифного эквивалента, нетарифные торговые издержки в ее самых крупных членах со средним уровнем дохода, а именно в Индонезии, Малайзии, на Филиппинах и в Таиланде, составляют всего лишь 49 процентов, что находится на уровне расходов в структурах развитых стран, например членах Северо-Американского соглашения о свободной торговле (НАФТА) и в Европейском союзе. С другой стороны, внутрирегиональные торговые издержки в Южной, Северной и Центральной Азии почти вдвое превышают аналогичный показатель в странах АСЕАН. Как показано в таблице 1, нетарифные торговые издержки в Восточной и Северо-Восточной Азии также находятся на высоком уровне, однако это в основном объясняется высокими расходами, которые несет не имеющая выхода к морю Монголия. В сущности, нетарифные издержки торговли между Китаем, Японией и Республикой Корея одни из самых низких в мире и в среднем составляют лишь 39 процентов, что весьма впечатляет с учетом отсутствия соглашений о свободной торговле между этими странами за рассматриваемые период.

Таблица 1

### Нетарифные издержки внутри- и внешнерегиональной торговли в Азии, 2007 год

Респондент/партнер	АСЕАН-4	Восточная и Северо-Восточная Азия	Северная и Центральная Азия	СААРК-4	Австралия–Новая Зеландия	ЕС-5	НАФТА
АСЕАН-4	<b>49</b>	132	259	117	85	105	101
Восточная и Северо-Восточная Азия	132	<b>105</b>	193	201	143	127	109
Северная и Центральная Азия	259	193	<b>148</b>	258	313	161	244
СААРК-4	117	201	258	<b>113</b>	145	124	137
Австралия–Новая Зеландия	85	143	313	145	<b>61</b>	122	122
ЕС-5	105	127	161	124	122	<b>59</b>	104
НАФТА	101	109	244	137	122	104	<b>50</b>

Источник: База данных о торговых издержках ЭСКАТО.

Примечание: Торговые издержки выражены в процентном отношении к стоимости товаров и могут рассматриваться как тарифные эквиваленты. АСЕАН-4: Индонезия, Малайзия, Таиланд, Филиппины; ЕС-5: Германия, Италия, Испания, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии и Франция; СААРК-4: Бангладеш, Индия, Пакистан и Шри-Ланка; НАФТА: Канада, Мексика и Соединенные Штаты Америки.

4. Ожидается, что совокупные издержки внутрирегиональной торговли, как правило, ниже чем издержки межрегиональной торговли в силу географической близости стран одного и того же региона, а также схожести языков и культуры. Данные таблицы 1 говорят о том, что это справедливо в случае субрегионов Азии, хотя такое вряд ли можно сказать про Южную Азию. Торговые издержки, связанные с внутрирегиональной торговлей Ассоциации регионального сотрудничества стран Южной Азии (СААРК) всего лишь на четыре процента ниже, чем аналогичный показатель между

странами СААРК и АСЕАН. Это объясняется неудовлетворительным положением с упрощением процедур транзита между странами Южной Азии.

5. Издержки, связанные с торговлей между странами Азии в различных субрегионах, гораздо выше, чем торговые издержки азиатских и неазиатских стран или субрегионов. К примеру, нетарифные издержки торговли между странами АСЕАН и СААРК почти на 15 процентов выше, чем издержки торговли между странами АСЕАН и НАФТА. Аналогичным образом, издержки торговли между Северной и Центральной Азией и Южной Азией на 60 процентов выше, чем аналогичный показатель между Северной и Центральной Азией и Европейским союзом. Вместе с тем отчасти то, что в период 2003–2007 годов все субрегионы Азии добились прогресса в снижении нетарифных, связанных с торговлей издержек, по крайней мере, с одним из других субрегионов. Южная Азия добилась немалых успехов в снижении издержек как внутри-, так и во внешнерегиональной торговле, прежде всего с Северной и Центральной Азией и НАФТА.

6. Время, которое требуется для завершения всех торговых операций, связанных с доставкой товаров от заводских цехов до палубы корабля в ближайший морской порт (или в обратном направлении) в Азиатско-тихоокеанских развивающихся странах, в период 2005–2010 годов сократилось в среднем приблизительно на 16 процентов. Наибольшего прогресса достигла Юго-Восточная Азия, сократив свое среднее время, требующееся для завершения торговых операций, в среднем до 19 дней. За аналогичный период Камбоджа и Таиланд сократили это время времени более чем на 40 процентов. Индия и Пакистан добились сопоставимых успехов, хотя на торговые процедуры в Южной и Юго-Западной Азии по-прежнему уходит на 50 процентов больше времени, чем в Юго-Восточной Азии (30 дней). В Тихоокеанском субрегионе не удалось достигнуть никакого заметного прогресса. Северная и Центральная Азия, в которую в основном входят страны, не имеющие выхода к морю, добилась некоторых скромных успехов, однако у них по-прежнему уходит много времени на завершение процедур, необходимых для обеспечения доставки товаров из большей части стран в тот или иной морской порт (в среднем 52 дня). В целом в развивающихся странах на завершение торговых процедур уходит в три раза больше времени, чем в развитых странах региона (Австралия, Новая Зеландия и Япония), что свидетельствует о том, что предстоит проделать еще большую работу в целях улучшения положения.

7. Прямые издержки, связанные с совершением торговых операций, необходимых для обеспечения доставки товаров от заводских цехов до морского порта, увеличились в большинстве стран Азиатско-Тихоокеанского региона в период 2005–2010 годов весьма незначительно и составляли от 633 долл. США на контейнер в Юго-Восточной Азии до почти 2 200 долл. США в Северной и Центральной Азии. Такое положение, возможно, обусловлено отчасти более высокой стоимостью рабочей силы, ростом спроса на логистические и транспортные услуги по мере увеличения объемов торговли и в некоторых случаях колебаниями обменных курсов. Больше всего средние издержки выросли в Южной и Юго-Западной Азии: на 16,6 процента в период 2005–2010 годов. В Северной и Центральной Азии издержки, связанные с осуществлением торговых операций, увеличились в среднем на девять процентов. В большинстве стран региона импортные процедуры по-прежнему связаны с большими расходами, чем экспортные процедуры, что, вероятно, объясняется регулятивным контролем над импортом. Вместе с тем, по состоянию на 2010 год во многих странах, включая Казахстан, Малайзию, Соломоновы Острова и Шри-Ланку, импортное время сравнивалось с экспортным временем или его стало уходить

еще меньше, что говорит о том, что эти страны приняли меры в направлении совершенствования процедур пограничной очистки.

### III. Достижение прогресса в упрощении процедур торговли

8. Меры по упрощению процедур торговли бывают весьма разными как по сложности, так и по объему затрачиваемых на них средств. Для того чтобы они были эффективны, необходимо учитывать уровень развития инфраструктуры и качества нормативно-правового регулирования бизнеса. Простые меры, направленные на повышение прозрачности, могут сыграть весомую роль в содействии упрощению процедур торговли и требуют малого, например своевременного опубликования информации о торговых процедурах и положениях. Несмотря на то что предстоит еще проделать определенный объем работы в направлении совершенствования применения мер по обеспечению прозрачности, частный сектор во многих странах признает прогресс в этом направлении, что объясняется увеличением числа случаев институционализации консультаций между государственным и частным секторами по вопросам устранения торговых барьеров.

9. На национальном уровне в настоящее время многие страны занимаются осуществлением более совершенных мер по упрощению процедур торговли, используя нередко современные информационные и коммуникационные технологии. Одна из таких мер предусматривает развитие систем управления рисками для досмотра и очистки грузов, что дает таможене и другим учреждениям по контролю за торговлей возможность ограничить фактическую инспекцию грузов грузами, которые считаются опасными. Фактическая инспекция, как правило, отнимает в два раза больше времени, чем очистка товаров, например с 1,55 до 3,36 дней в среднем по Восточной Азии и Тихоокеанскому субрегиону<sup>2</sup>. Внедрение системы управления рисками может существенно сократить ассортимент товаров, которые должны подвергаться инспекции. К примеру, в Китае физическому досмотру подвергается менее чем девять процентов товаров в отличие от 100 процентов в некоторых странах, которым еще только предстоит принять такие меры.

10. Многие страны также занимаются развитием системы национальных электронных «единых окон» или системы, которая позволяет обеспечивать электронный обмен торговыми данными и документацией между торговцами, таможенными властями и другими государственными учреждениями и заинтересованными сторонами. В большинстве стран уже действуют системы электронного обмена данными, которые обеспечивают представление в электронном виде по крайней мере некоторых требуемых данных и документации. Нередко долгосрочная цель заключается в создании центра «единого окна», который позволит торговцам не только представлять в режиме онлайн одновременно все данные и информацию, необходимые соответствующим государственным учреждениям, но и платить пошлины и получать соответствующие санкции и разрешения в режиме онлайн, а также взаимодействовать с провайдерами логистических услуг и другими заинтересованными сторонами частного сектора. Гонконг (Китай), Республика Корея и Сингапур являются мировыми лидерами в создании национальных механизмов «единого окна», что расширило их коммуникационные возможности за счет сокращения времени и расходов, связанных с торговыми процедурами как за пределами своих границ, так и в пограничных районах. Во всех случаях следует отметить, что осуществление таких мер требует твердой политической воли, а также создания – или

<sup>2</sup> World Bank, *Logistics Performance Index 2010* (Washington, D.C., World Bank, 2010). Доступно по адресу: <http://go.worldbank.org/88X6PU5GV0>.

наличия – эффективно функционирующего межучрежденческого организационного механизма с участием представителей государственного и частного секторов, по линии которого можно было бы регулярно и открыто обсуждать вопросы, связанные с упрощением процедур торговли.

11. Сегодня общепризнано, что упрощение процедур торговли начинается дома, однако страны уже давно осознали тот факт, что дополнительную пользу можно извлечь из двустороннего и регионального сотрудничества в упрощении процедур торговли. Максимальную пользу из системы «единых окон» и прочего электронного обмена данными о торговле можно извлечь лишь тогда, когда власти в стране-партнере будут принимать электронные данные и документацию в рамках «единого национального окна». Вместе с тем, мало чего удалось добиться в разработке соответствующей международной нормативно-правовой основы для обеспечения трансграничного электронного обмена торговыми данными и документацией; в рамках своей первой инициативы «Единого окна» АСЕАН изо всех сил старается создать необходимую нормативно-правовую базу.

12. Большая часть соглашений о преференциарной торговле и соглашений об экономическом партнерстве между странами региона сегодня включает в себя положения об упрощении процедур торговли. В последнем Соглашении АСЕАН о торговле товарами (АТИГА), которое вступило в силу в 2010 году, упрощению процедур торговли отведена целая глава. Третий раунд переговоров по Азиатско-тихоокеанскому торговому соглашению (АПТА) завершился тем, что государства, подписавшие это соглашение, в 2009 году утвердили Рамочное соглашение об упрощении процедур торговли в государствах-участниках АПТА. Данные одного из сравнительных исследований ЭСКАТО по недавно заключенным соглашениям о свободной торговле свидетельствуют о том, что все такие соглашения обязывают подписавшие их стороны повышать уровень транспарентности, в частности на основе обязательства, предусматривающего публикацию законов и положений, оказывающих влияние на торговлю. В таких соглашениях также признается важное значение использования международных стандартов применительно к упрощению процедур торговли. В числе других все более распространенных мер можно отметить автоматизацию/использование информационных и коммуникационных технологий, управление рисками, принятие предварительных решений и «единые окна».

13. Положения об упрощении процедур торговли в большинстве соглашений, как правило, предусматривают свое претворение в жизнь в «режиме максимальных усилий», что затрудняет оценку того, в какой степени они применяются. Если добиться безоговорочного принятия мер по упрощению процедур торговли не удастся, то улучшению положения в области упрощения процедур торговли в качестве части того или иного регионального торгового соглашения может лучше всего способствовать создание эффективно функционирующего организационного механизма, по линии которого будут определяться и решаться процедурные вопросы после того, как соглашение вступит в силу, что предусмотрено, в частности, в АТИГА.

14. Меры по упрощению процедур транзита, как правило в торговых соглашениях, конкретно не оговариваются, хотя они играют крайне важную роль в деле упрощения процедур внутрирегиональной торговли. Нередко между развивающимися странами региона уже заключены отдельные двусторонние и региональные транзитные соглашения, однако в какой степени они осуществляются, а также противоречат ли они существующим многосторонним торговым обязательствам, таким как Статья 5 Генерального

соглашения по тарифам и торговле, не всегда ясно. На пути транзитной торговли в Южной и Центральной Азии стоят весьма высокие барьеры. И наоборот, Юго-Восточная Азия добилась большего прогресса в упрощении процедур транзитной торговли за счет комбинирования двусторонних субрегиональных и региональных соглашений и инициатив. Вместе с тем, по мнению предоставляющих логистические услуги компаний, которые отмечают, что всеобъемлющее Соглашение по упрощению трансграничных транспортных перевозок товаров и пассажиров в субрегионе Большого Меконга по-прежнему осуществляется не в полном объеме, хотя и было подписано более чем пять лет назад, заниматься упрощением процедур трансграничной торговли и транзита не так-то просто. Помимо политической воли нужно отметить и еще одну важную проблему, которая препятствует внедрению эффективных транзитных систем и заключается в неудовлетворительном взаимодействии между торговыми, транспортными или таможенными властями и ограниченным участием местных (на границе) структур со стороны государственного и частного секторов на ранних этапах переговоров.

15. Рационализировать нормативно-правовую базу и другие связанные с импортом и экспортом процессы у себя дома в целях сохранения или повышения конкурентоспособности товаров имеет решающее значение, однако в рамках долгосрочной целостной стратегии по упрощению процедур торговли обязательно необходимо решать проблемы, связанные с торговлей и логистической инфраструктурой и услугами. В сущности, такие проблемы, как оказалось, являются причиной по крайней мере четверти вариаций нетарифных торговых издержек в странах региона. Важное значение морского линейного судоходства в снижении торговых издержек только подчеркивает присущее невыгодное положение многих, не имеющих выхода к морю стран, пытающихся извлечь пользу из мировой торговли. Упрощение процедур движения товаров в международные морские порты и в обратном направлении в сопредельных странах, таким образом, по всей видимости, останется самой главной первоочередной задачей по упрощению процедур торговли, стоящей перед этими странами.

#### **IV. Деятельность ЭСКАТО в области упрощения процедур торговли**

16. У ЭСКАТО давно есть программа по упрощению процедур торговли, в центре внимания которой – содействие распространению международных стандартов упрощения процедур торговли, например стандартов, разработанных Центром Организации Объединенных Наций по упрощению процедур торговли и электронным деловым операциям и Всемирной таможенной организацией, а также развитие потенциала в малоимущих, наименее развитых и не имеющих выхода к морю странах региона. Секретариат оказывает государствам-членам помощь в повышении эффективности и устранении узких мест в международной торговле путем: а) развития потенциала специалистов в вопросах упрощения процедур торговли; б) разработки методологии и инструментов принятия мер по упрощению процедур торговли; в) проведения аналитической и пропагандистской работы; и д) создания региональной базы знаний и передовых методов, касающихся упрощения процедур торговли.

17. Сеть экспертов Организации Объединенных Наций по безбумажной торговле в Азиатско-Тихоокеанском регионе (ЮННЕкст), которая была учреждена в 2009 году ЭСКАТО и Европейской экономической комиссией, является основным механизмом, по линии которого ЭСКАТО осуществляет

свою программу по упрощению процедур торговли. Будучи носителем знаний и опыта для экспертов развивающихся стран и стран с переходной экономикой в Азиатско-Тихоокеанском регионе, ЮННЕкст призвана вооружать таких экспертов всем необходимым для осуществления «единооконной» и безбумажной торговли. По линии этой сети региональное сообщество экспертов разрабатывает инструменты по содействию осуществлению безбумажной торговли и организует учебные практикумы и предоставляет консультационные услуги в сотрудничестве с ЭСКАТО.

Вставка

#### **Некоторые успехи ЮННЕкст и дальнейшая деятельность\***

Сеть экспертов Организации Объединенных Наций по безбумажной торговле в Азиатско-Тихоокеанском регионе появилась в 2010 году как эффективный механизм регионального сотрудничества и развития потенциала в области упрощения процедур торговли. По линии Сети осуществляется ряд мероприятий: разработка соответствующих инструментов и руководств по осуществлению; расширение возможностей для развития потенциала и обмена знаниями; оказание региональных консультационных услуг; и проведение научных исследований и анализа в укреплении коммуникационных возможностей в регионе.

В других областях также были достигнуты конкретные результаты. К примеру, издание *Business Process Analysis Guide to Simplify Trade Procedures*<sup>a</sup> («Руководство по анализу деловой практики в целях упрощения процедур торговли»), которое было подготовлено под эгидой ЮННЕкст и распространялось в печатной и электронной формах, а также через национальные и региональные учебные программы, использовалось для диагностики процедурных препятствий применительно к ключевым экспортным и импортным товарам в девяти странах региона. Учебные и исследовательские программы, осуществленные в Камбодже при поддержке ЭСКАТО, к примеру, использовались в качестве руководства по оказанию помощи в разработке программных инициатив страны, касающихся экспорта риса. В настоящее время это руководство используется для разработки стратегии экспорта орехов кешью и кассавы этой страны.

Программа по упрощению процедур торговли ЭСКАТО и деятельность ЮННЕкст также содействовала разработке и осуществлению генерального плана «единого окна» для Монголии. В этом участвовали эксперты Многоучрежденческой группы ЮННЕкст и представители частного сектора под руководством ЭСКАТО. После утверждения правительством Монголии этого плана в апреле 2011 года доноры предоставили в полном объеме средства для его осуществления.

В настоящее время в рамках ЮННЕкст дорабатывается ряд практических руководств, касающихся: согласования данных; составления генеральных планов создания «единых окон»; и решения правовых вопросов, касающихся безбумажной торговли. Вместе взятые, они составят полный набор материалов для развития потенциала, которые будут использоваться в ходе осуществления предстоящих национальных и региональных учебных программ. Было создано несколько консультативных групп в поддержку будущей деятельности сети, и в настоящее время рассматривается возможность уделения внимания работе по вопросам упрощения транзита и процедур торговли сельхозпродукцией с учетом рекомендаций, вынесенных на Азиатско-тихоокеанском форуме по упрощению процедур торговли в 2010 году, который проводился в Куала-Лумпуре в октябре 2010 года.

\* Более подробно см. [www.unescap.org/tid/unnext](http://www.unescap.org/tid/unnext).

<sup>a</sup> Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под No. E.09.II.F.21. Доступно по адресу: [www.unescap.org/tid/publication/tipub2558.pdf](http://www.unescap.org/tid/publication/tipub2558.pdf).



18. Азиатско-тихоокеанский форум по упрощению процедур торговли является еще одним ключевым механизмом в усилиях ЭСКАТО по передаче знаний и опыта в упрощении процедур торговли. В настоящее время Форум проводится ежегодно в сотрудничестве с Азиатским банком развития. Первый форум состоялся в ноябре 2009 года. С тех пор он стал основным региональным форумом для обмена знаниями и проведения политического диалога по вопросам упрощения процедур торговли. В 2010 году в рамках деятельности ЭСКАТО по развитию потенциала в области упрощения процедур торговли была оказана помощь порядка 320 должностным лицам и представителям органов, ответственных за упрощение процедур торговли, ряд из которых представляли 13 наименее развитых и не имеющих выхода к морю развивающихся стран.

## V. Вопросы для рассмотрения Комитетом

19. Секретариат вынес ряд рекомендаций для дальнейшего содействия упрощению процедур внутрирегиональной торговли; вкратце они сводятся к следующему:

a) учредить или укрепить национальные организационные механизмы по решению вопросов, касающихся упрощения процедур торговли;

b) развернуть или ускорить осуществление планов по созданию национальных электронных «единых окон»;

c) подготовить региональное соглашение об электронном обмене торговыми данными и документацией;

d) принимать систематические и конкретные меры по упрощению процедур транзита, которые должны стать частью торговых соглашений и усилий по упрощению процедур торговли;

e) создать Азиатско-тихоокеанский координационный механизм, объединяющий в себе региональные организации, занимающиеся вопросами упрощения процедур торговли, в целях содействия упрощению процедур внутрирегиональной торговли в целом и упрощению процедур транзита, в частности;

f) рассмотреть в качестве более комплексного подхода к упрощению процедур торговли программные меры, нацеленные на стимулирование конкуренции между теми, кто оказывает услуги в области логистики.

20. Комитет, возможно, рассмотрит вопросы и рекомендации, содержащиеся в настоящем документе, прежде всего относительно роли ЭСКАТО в их осуществлении. Комитет, возможно, также рассмотрит вопрос о том, как наилучшим образом задействовать ЮННЕкТ в осуществлении мер по упрощению процедур торговли в развивающихся странах региона.